

# Directeur des ventes (h/f/d)

Temps plein ou partiel

GIEBEL FilTec GmbH conçoit et fabrique en Allemagne des sécheurs par aération pour les groupes hydrauliques, les boîtes de vitesses, les réservoirs de stockage, les fûts et les GRV et est l'un des principaux fournisseurs de ce marché de niche.

**Nous élargissons notre équipe et recherchons un collaborateur dévoué - à temps plein ou à temps partiel en France - pour nous aider à établir et à entretenir des relations avec les clients locaux.**

## Votre profil.

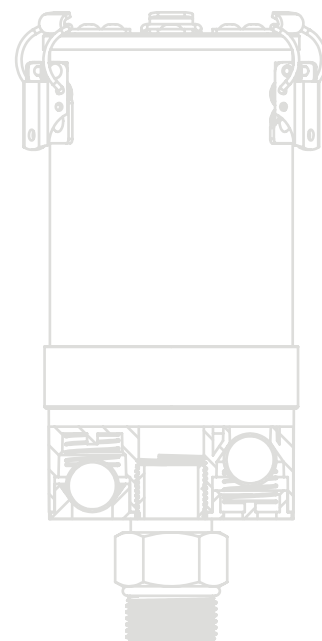
Vous êtes un vendeur passionné et vous savez vendre des produits techniques ainsi que des produits qui nécessitent des explications. Vous faites preuve d'une grande capacité de communication, de négociation et d'initiative et vous êtes désireux de représenter au mieux notre entreprise dans votre zone de vente. Des déplacements professionnels occasionnels dans votre zone de vente ne vous posent aucun problème.

## Les tâches.

- Établir et maintenir des relations avec les clients en France
- Conseil et vente de produits et de solutions spéciales
- Responsabilité de la réalisation des objectifs de vente et de l'augmentation du chiffre d'affaires

Bien entendu, vous bénéficierez d'une formation complète et du soutien de collègues expérimentés. Vous pouvez vous attendre à un travail passionnant et varié, à un salaire attrayant et à une atmosphère de travail agréable au sein d'une équipe très motivée.

Intéressé(e) ? Nous attendons votre curriculum vitae à l'adresse suivante [info@gf-dry.com](mailto:info@gf-dry.com) ; personne de contact : M. Heinrich Laas.



Vous trouverez d'autres offres d'emploi sur notre site [www.giebel-adsorber.com](http://www.giebel-adsorber.com)