

Jefe de ventas (h/m/d)

A tiempo completo o parcial

GIEBEL FilTec GmbH diseña y fabrica en Alemania secadores de aireación para grupos hidráulicos, cajas de engranajes, depósitos de almacenamiento y bidones e IBC, y es uno de los proveedores más importantes en este nicho de mercado.

Estamos ampliando nuestro equipo y buscamos una persona dedicada al trabajo en equipo, a tiempo completo o parcial en España, que nos ayude a crear y mantener relaciones con los clientes locales.

Tu perfil.

Eres un vendedor apasionado y se te da bien vender productos técnicos, así como productos que requieren una explicación. Aporta un alto grado de capacidad de comunicación, capacidad de negociación e iniciativa y está deseoso de representar a nuestra empresa en su zona de ventas de la mejor manera posible. Los viajes de negocios ocasionales dentro de su zona de ventas no suponen ningún problema para usted.

Las tareas.

- Establecer y mantener relaciones con los clientes en España
- Asesoramiento y venta de productos y soluciones especiales
- Responsabilidad de alcanzar los objetivos de ventas y aumentar el volumen de negocio

Por supuesto, recibirá una formación completa y el apoyo de colegas experimentados. Puede esperar un trabajo apasionante y variado, un salario atractivo y un ambiente de trabajo agradable con un equipo muy motivado.

¿Le interesa? Entonces esperamos recibir su currículum vitae en info@gf-dry.com; persona de contacto: Sr. Heinrich Laas.



Encontrará más ofertas de empleo en nuestro sitio web www.giebel-adsorber.com